

Zur Unterstützung unseres Taskforce Teams suchen wir einen  
**(Senior) Manager/Director Sales (m/w/d)**

Das FIDELIUM TASKFORCE TEAM ist ein hochprofessionelles Team von Experten, die einen wesentlichen Beitrag zur Wertsteigerung unserer Portfoliounternehmen leisten. Ihre Expertise erstreckt sich über die Bereiche Einkauf, Produktion/Logistik, Vertrieb/Marketing, Finanzen sowie IT und ermöglicht es ihnen, unsere Unternehmen durch effektives Projektmanagement und Change Management auf Erfolgskurs zu halten. Von der Due Diligence bis zur Pre-Exit-Phase unterstützt das Taskforce Team maßgeblich bei der Restrukturierung unserer Portfoliounternehmen und schafft so einen nachhaltigen Mehrwert für unsere Unternehmen.

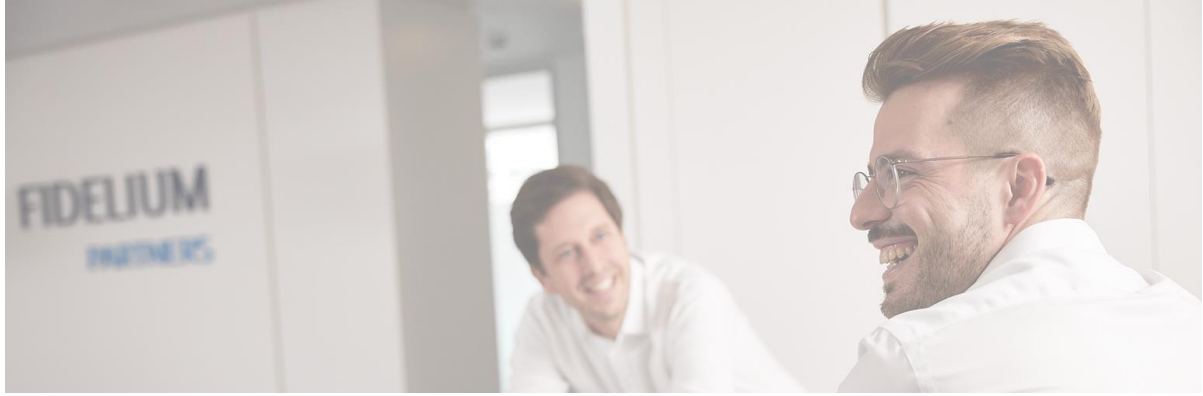
Dank ihrer analytischen Herangehensweise, ihrer ergebnisorientierten Arbeitsweise und ihres unternehmerischen Denkens sind die Mitglieder des Teams in der Lage, auch die komplexesten Veränderungsprozesse mit Fingerspitzengefühl und entscheidender Geschwindigkeit zu steuern. Wir bieten Ihnen die Möglichkeit, Ihre Ideen in einem operativen Team umzusetzen und einen echten unternehmerischen Mehrwert zu schaffen.

**Ihr Aufgabengebiet**

Als unverzichtbares Mitglied unseres Teams spielen Sie eine entscheidende Rolle bei der Unterstützung unserer Portfoliounternehmen, sei es bei Bestandsunternehmen oder bei neuen Akquisitionen.

Ihr Fokus liegt dabei auf der Optimierung und Neuausrichtung des Vertriebs (B2B/B2C) und Marketing.

- Durchführung von Optimierungskonzepten für den gesamten Sales- und Marketingprozess durch Vertriebscontrolling und Effizienzsteigerungen in der Innen- und Außendienstorganisation.
- Mitwirkung an der Entwicklung neuer und digitaler Geschäftsmodelle.
- Mitarbeit bei der Überarbeitung und Aktualisierung bestehender Account-Pläne sowie Initiierung und Erstellung von kurz-, mittel- und langfristigen Kundenentwicklungsplänen unter Einbindung der Service-Lines.
- Erstellung von Performance Marketing Reports und Aufbereitung von Handlungsempfehlungen für die Geschäftsleitung.
- Interdisziplinäre Zusammenarbeit mit dem CRM- und E-Commerce-Team zur Umsetzung von Kampagnen, Website-Pflege und Content-Verbreitung über verschiedene Kanäle sowie Koordination der entsprechenden Aufgaben.
- Unterstützung des Investment Teams bei der Prüfung von Beteiligungsmöglichkeiten im Rahmen der Due Diligence.



### Ihr Profil

- Abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium und/oder gleichwertige Ausbildung/Studium mit vertieften betriebswirtschaftlichen Kenntnissen
- Mindestens 3-7 Jahre Berufserfahrung in einem oder mehreren Bereichen, bspw. Vertrieb und Marketing in unterschiedlichen Branchen (B2B/B2C) und/oder Pricing, Commercial Excellence, Revenue Management, CRM, E-Commerce, Marketing. o.ä. -> **vorzugsweise in Automotive/Industrieunternehmen erlangt**
- Vertraut mit dem Einsatz verschiedener Software-Tools und Kenntnisse im Bereich digitales Marketing (nice to have)
- Unternehmerisches Mindset mit der Bereitschaft, Entscheidungen zu treffen (schnell, pragmatisch, nachhaltig), kombiniert mit absoluter "Hands on" Mentalität und "out of the box" Denken
- Professionelle und zielgruppenspezifische Kommunikation und Präsentation von komplexen Sachverhalten, starker Kundenfokus
- Hohe Reisebereitschaft und Mobilität (ab Tag 1 in unseren Beteiligungen vor Ort, europaweit)
- Fließende Kenntnisse in Deutsch und einer weiteren Sprache (vorzugsweise Englisch oder Französisch)
- Erste Erfahrung im Private Equity-Umfeld von Vorteil (und/oder Strategieberatung)

### Ihre Perspektive

Fidelium bietet Ihnen eine unternehmerische Tätigkeit, die die Bezeichnung verdient: mit enormem Freiraum Veränderungen realisieren, Verantwortung für die Bewältigung von Herausforderungen tragen und am Ergebnis gemessen werden.

Wir setzen unser Vertrauen in Sie, auch in schwierigen Zeiten. Sie stehen im Wind, in der ersten Reihe. Nirgends werden Sie mehr lernen und umsetzen.

#### **Wir freuen uns auf Sie!**

Schicken Sie Ihre Bewerbung bitte per Email an: [careers@fidelium-partners.com](mailto:careers@fidelium-partners.com)

Marina Falkhofen

#### **Fidelium Partners**

Sendlinger Straße 10 | 80331 München